

# Chargé d'Affaires Solutions Modulaires Région Parisienne



## **Notre entreprise**

Spécialiste de la construction modulaire, ProContain, filiale du Groupe ALHO, propose une gamme complète de solutions. Issus d'un savoir faire allemand reconnu, les matériaux utilisés, les processus de fabrication, l'organisation de la production font des espaces modulaires ProContain, des solutions fiables, rapides et pérennes.

## **Votre Profil :**

De formation technique supérieure, et disposant d'une expérience d'au moins 5 ans dans le bâtiment, idéalement modulaire ou industrialisé, vous maîtrisez la prospection commerciale traditionnelle et digitale, la gestion de projet de la conception à la commande..

Bac +3 à +5, formation technique en relation avec le bâtiment avec une très forte orientation commerciale

## **Vos missions :**

- Etudier le marché et ses évolutions
- Mettre en œuvre le plan d'actions en accord avec la stratégie définie avec la direction commerciale
- Développer le portefeuille client et naturellement le chiffre d'affaires.
- Analyser les projets clients, proposer des solutions techniques adaptées, les variantes possibles et suivre avec le bureau d'études l'optimisation de l'offre
- Gagner les affaires
- Suivre le projet jusqu'à son terme et assurer la satisfaction du client.

## **Ce que nous vous offrons :**

Nous vous proposons de participer activement au développement commercial d'un principe de construction innovant, en occupant un rôle clé au sein d'une entreprise à fort potentiel d'évolution.

Si notre défi vous stimule, merci de postuler à [recrutement@procontain.fr](mailto:recrutement@procontain.fr).

